

Businessmagazine voor ondernemers

Customized MVO

Meer dan afvalscheiding
pagina 4

‘Geef veel, verwacht weinig’

Succesvol ondernemer Jan Ranzijn
over dienend leiderschap
pagina 7

Betrokken ondernemerschap

blijft speerpunt voor Belastingdienst
pagina 14



Inhoud

Voorwoord	2
Column Dirk Jan Groot: Bemoedigend	3
Customized MVO	4
Actieve rol van klanten	5
Lokale overheid Rundugai breidt Dorcas-project uit	6
Interview Jan Ranzijn. 'Geef veel, verwacht weinig'	7
Afscheid directeur Ruud van Eijle	8
In actie	9
Bouwbedrijf realiseert Oekraïnehuis voor voedselactie	11
Dorcas zoekt hulpgoederen en diensten	12
Investeerdere gezocht	12
MVO blijft speerpunt voor de Belastingdienst	14
Colofon	15
Hulp voor achtduizend Pakistaanse gezinnen	16



Coverbeeld

In de stad Awassa in Ethiopië werd in 2007 een technisch trainingscentrum gebouwd. De studenten worden in staat gesteld om verbeterde landbouwtechnieken te gebruiken en mechanisatie in de landbouw te introduceren.

Voorwoord

De wereld wordt kleiner. Nieuws vanuit andere werelddelen bereikt ons steeds sneller, dankzij de ontwikkeling van communicatiemiddelen.

Door het kleiner worden van de wereld, zien we meer en meer wat de mondiale gevolgen zijn van de keuzes die door mensen worden gemaakt. Het is bijvoorbeeld zichtbaar geworden dat ontwikkelingslanden hard getroffen worden door de klimaatveranderingen, die het gevolg zijn van een te hoge concentratie broeikasgas in de lucht. Het klimaat verandert doordat de afgelopen honderd jaar op grote schaal energie werd opgewekt met de verbranding van gas, olie en kolen. Extreme weersomstandigheden komen vaker voor, waardoor de voedselzekerheid in ontwikkelingslanden gevaar loopt.

In het kader van armoedebestrijding is het van groot belang dat duurzame investeringen worden gedaan. Niet alleen door landen in het Zuiden, ook door Westerse landen. Want wereldwijde problemen vragen om een wereldwijde aanpak. Dorcas is blij dat veel ondernemers gaan voor duurzame ontwikkelingshulp. Op pagina 5 van dit nummer leest u hoe JWS Kantoorinstallaties uit Raalte dat doet. Dit bedrijf investeert duurzaam in een betere toekomst voor de allerarmsten, zonder dat de O van Ondernemen wordt vergeten.

Wilt u informatie over de mogelijkheden om uw product of dienst te koppelen aan een duurzaam project van Dorcas? Neem contact met ons op via tel. 0228 595900.

Gerald van Dijk, manager team Bedrijven

Bemoedigend

Het einde van 2010 is in zicht: een goed moment om terug te blikken op de afgelopen periode en om vooruit te kijken naar het nieuwe jaar.

Ondanks de crisis mogen we spreken van een gezegend jaar. We zijn dankbaar voor alle support vanuit bedrijven en van ondernemers. We zien dat veel bedrijven het moeilijk hebben en er alles aan moeten doen om het hoofd boven water te houden. Sommige bedrijven moesten het bijltje er zelfs bij neerleggen. Met name de bouwsector heeft het zwaar. Toch zijn in het afgelopen jaar ook nieuwe bedrijven betrokken geraakt bij het werk van Dorcas. Het is voor ons ook enorm bemoedigend dat een groot aantal bedrijven en ondernemers ons heeft laten weten dat we op hun steun kunnen blijven rekenen. Ik deel graag een paar hoogtepunten uit het afgelopen jaar met u.

Indrukwekkende film

Op initiatief van Dorcas Ondernemers Regio West is een korte film gemaakt over een groep betrokken ondernemers, die projecten in Kenia bezocht. Het is een zeer indrukwekkende film, die iedere ondernemer zou moeten zien. U kunt hem gratis bestellen via bedrijven@dorcas.nl.

Zakenreizen

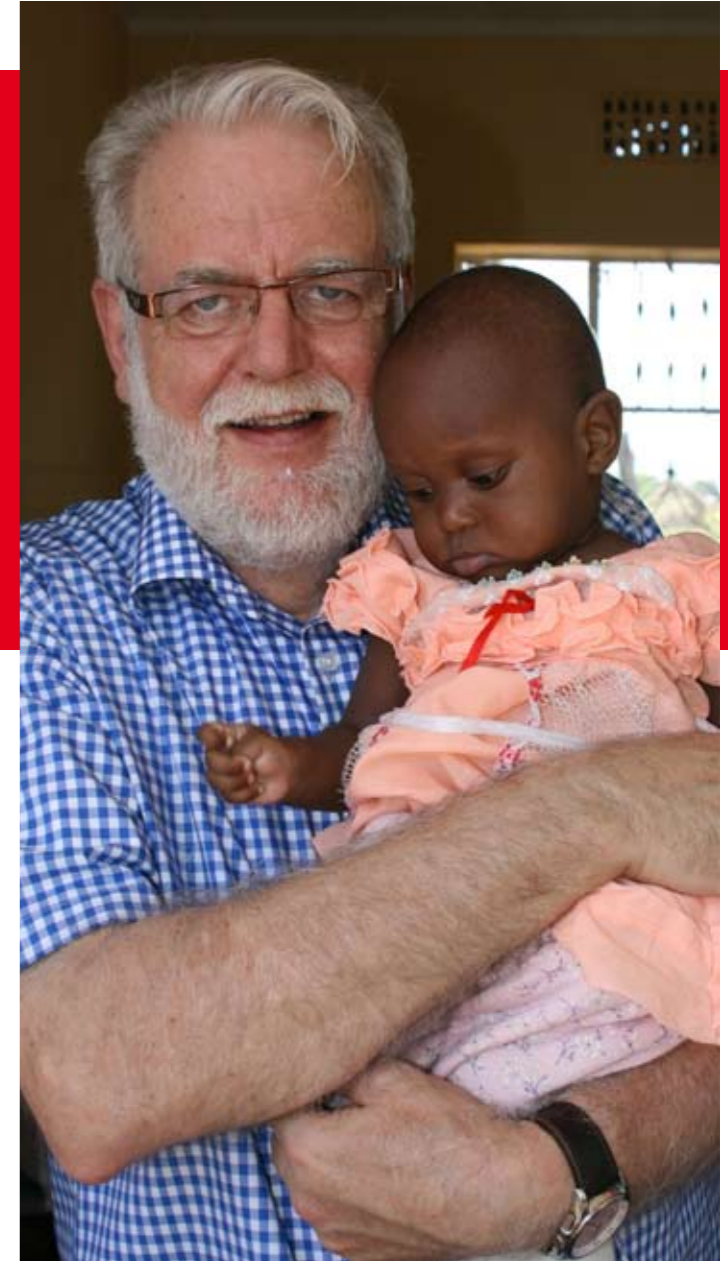
Er zijn dit jaar weer meer dan tien zakenreizen gemaakt. Ook voor volgend jaar staat een heel aantal reizen op het programma. We nodigen u van harte uit deel te nemen aan een van deze reizen. Door op reis te gaan met Dorcas, ziet u met eigen ogen dat we werkelijk een verschil kunnen maken voor veel mensen.

Zorg voor Afrika

In Tanzania heeft dr. Willie Roux, een tandarts uit Dokkum, een tandheelkundige praktijk in Tanzania opgezet. In Zuid-Soedan werd een bejaardencentrum geopend, gesponsord door meerdere bedrijven. Het centrum biedt onderdak aan bejaarden die op straat moesten leven.

Ondernemen in Oost-Europa

Een ander hoogtepunt was het bezoek van ondernemers uit Roemenië aan projecten in eigen land. Naast een grote toezegging in geld, heeft het geleid tot de start van de eerste ondernemersgroep in Roemenië. Begin volgend jaar hopen we eveneens in Hongarije de eerste ondernemersgroep op te zetten. Ook in Albanië willen zakenmensen in actie komen tegen de armoede in hun land. Allemaal bemoedigende ontwikkelingen.



Ikzelf ben dit jaar met pensioen gegaan, maar blijf als relatiebeheerder betrokken bij team Bedrijven. Ik wens u alvast gezegende dagen en veel ondernemerssucces toe.

Dirk Jan Groot, oprichter en president Dorcas Aid International



Customized MVO

De economische tegenwind kan het tij van Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen (MVO) niet keren. Duurzaamheid wordt door bedrijven steeds belangrijker gevonden. Het langetermijndenken is de trend. De winst wordt gedeeld. Er zijn net zoveel mogelijkheden voor een betrokken bedrijfsvoering als dat er goede doelen zijn: een bedrijfsfonds op naam, het schenken van eerlijke koffie, het verstrekken van microfinancieringen of de aanschaf van elektrische auto's. Er ligt een wereld open voor bedrijven die kiezen voor een nieuwe verhouding tussen *people, planet* en *profit*. Maar verlies jezelf daar niet in en blijf geloofwaardig, klinkt het advies van Dossier Duurzaam.

BOUWMAAT

Oprecht en authentiek

'We zien dat onze bedrijfsrelaties vaker kiezen voor een Dorcas-project, dat raakvlakken heeft met de kernactiviteit van de eigen onderneming', vertelt Gerald van Dijk, manager team Bedrijven. 'Een ontwikkeling die wij stimuleren, omdat het op deze manier voor bedrijven eenvoudig wordt om het project mee te nemen in gesprekken met klanten, medewerkers en leveranciers. Als ondernemer sta je achter je eigen product of dienst. Als je daar ook nog een goed doel aan kunt koppelen, is het vaak niet moeilijk om daar een enthousiast verhaal over te houden dat door klanten ook gewaardeerd wordt.'

Deze ontwikkeling in de manier waarop bedrijven met MVO omgaan, lijkt te voldoen aan de behoefte van de Nederlandse consument aan oprechtheid en authenticiteit van bedrijven. Dossier Duurzaam is een initiatief van DDB, Intomart GfK en b-open, dat kijkt naar de relatie tussen consument en maatschappelijk verantwoord ondernemen. Dossier Duurzaam constateert dat ruim een derde van de burgers duurzaam ondernemen tegenwoordig vooral als een marketingtruc ziet. Het containerbegrip duurzaamheid verliest aan betekenis.

Om de gunst van de consument te winnen, zijn volgens het dossier twee factoren van belang. Ten eerste wordt belangrijk geacht dat bedrijven gericht inspelen op MVO-aspecten die in hun sector relevant zijn. Ten tweede verwachten consumenten

van bedrijven een profilering met MVO, die geloofwaardig en authentiek is.

Bouwmaat levert aanpakkers

Geloofwaardig zijn bijvoorbeeld de ondernemersreizen van Bouwmaat, een groothandel voor bouwmaterialen. Jaarlijks levert de groothandel een groep aanpakkers die op werkdagen gaan naar één van de huizenbouwprojecten van Dorcas. Ook deze maand steken weer negen vrijwilligers de handen uit de mouwen in Wikivuvwa, Kenia. Samen met de lokale bevolking worden huizen gebouwd voor de meest kwetsbare gezinnen in dit gebied. Het reisgezelschap bestaat uit werknemers, leveranciers en klanten van Bouwmaat, die zelf hun reis betalen. Bouwmaat draagt voor elke deelnemer duizend euro bij aan het huizenbouwproject. Directeur Adriaan Pelt: 'We geven bloed, zweet en tranen als investering in de toekomst van de gezinnen en van het land Kenia. De bouwreizen zijn inmiddels uitgegroeid tot een bekend en gewild fenomeen binnen en buiten Bouwmaat.'

MVO is meer dan afvalscheiding

'Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen in 2010 gaat dus verder dan de keuze voor het gebruik van ecopapier of afvalscheiding', merkt Gerald van Dijk op. 'MVO wordt onderdeel van het beleid van bedrijven en is van invloed op de gehele bedrijfsvoering. Binnen en buiten het bedrijf wordt rekening gehouden met de belangen van anderen.'

Actieve rol van klanten



Voor JWS Kantoorinstallaties uit Raalte gaat Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen (MVO) verder dan bijvoorbeeld het steunen van een vereniging. 'Het is een strategische keuze om als bedrijf onze verantwoordelijkheid te nemen voor onze medewerkers, de plaats en regio waar we gevestigd zijn en ver daarbuiten. Dit willen we niet alleen naar onze klanten uitstralen, we willen hen daarin ook betrekken.' Aan het woord is Arno van Dijk; hij is sinds 2007 samen met Jurik Okma eigenaar van de zaak. Het bedrijf werd in 1979 opgericht door Jan-Willen Stijntjes en heeft inmiddels negen medewerkers. JWS biedt bedrijfs-specifieke oplossingen voor de complete kantooromgeving, zoals paperflow, ICT, meubilair en aanleg van netwerken. 'Voor klanten zijn we een medewerker op afstand die ervoor zorgt dat het primaire proces door kan gaan.'

Bomenproject Kenia

JWS trekt zich de gevaren van de grootschalige bodemerosie in het noordoosten van Kenia aan. Lange periodes van droogte en onregelmatige regenval leidden er in het gebied toe dat slechts dertien procent van de landbouwgrond het hele jaar door gebruikt kan worden. Een van de getroffen dorpen is Mwangeni. Bodemerosie wordt hier teruggedrongen door duurzame bosbouw in combinatie met de aanleg van waterdammen. Arno van Dijk: 'Wij steunen bewust het bomenproject in Mwangeni. Onze klanten verbruiken in totaal zo'n 70.000.000 vellen A4-papier per jaar en wij willen daar iets tegenover zetten. Wij willen onze kinderen niet opzadelen met een steeds groter wordend milieuprobleem, maar ons aandeel leveren in het tegengaan daarvan.'

'Voor elke kopieermachine die wij verkopen, bieden wij de klant de mogelijkheid om het bomenproject samen met ons te steunen. Voor slechts 2,90 euro kan Dorcas de aanplanting van één boom financieren. De opleiding voor de betrokken boeren en de benodigde water- en irrigatievoorzieningen zijn bij dit bedrag inbegrepen. Zodra klanten ervoor kiezen om 2,90 euro extra in hun maandcontract op te nemen, verdubbelt JWS dat bedrag. De duidelijke link tussen dit project en ons product maakt het voor ons eenvoudig om het belang van het bomenproject in gesprekken met klanten mee te nemen. Door te benoemen dat voor 8.300 vellen A4-papier één volwassen boom nodig is, maak je inzichtelijk hoe belangrijk het duurzaam herplanten van bomen is.'

Positief ontvangst

'Wij merken dat dit concept heel positief wordt ontvangen. Onze relaties begrijpen de keuze om dit project te steunen en de meeste haken aan. Klanten krijgen de mogelijkheid aangereikt om actief deel te nemen aan maatschappelijk verantwoord ondernemen. Ook relaties die dit voor zichzelf al concreet hebben ingevuld, reageren enthousiast.'

Juist nu

'De problemen in de wereld zijn van alle tijden. De crisis heeft daarom geen rol gespeeld bij de keuze om het bomenproject wel of niet aan te bieden. Door het toenemende papierverbruik bij klanten nemen wij juist nu onze verantwoordelijkheid voor



Arno van Dijk met 8.300 vellen A4-papier. Voor deze hoeveelheid papier is één volwassen boom nodig.

mens en milieu. In ons assortiment hebben we verschillende soorten milieuvriendelijk papier opgenomen. Klanten kunnen in onze webshop kiezen voor milieuvriendelijke producten en toners worden bijgevoerd of gerecycled. Binnen onze organisatie wordt bovendien zoveel mogelijk digitaal gewerkt.'

Website JWS: www.jwskantoorinstallaties.nl

Lokale overheid Rundugai breidt Dorcas-project uit



Dorcas Ondernemers Noord-Holland-Noord op reis naar Tanzania en Kenia.

Op 30 oktober vertrok een groep ondernemers uit de regio Schagen voor een week naar Tanzania en Kenia om bezoeken te brengen aan Dorcas-projecten in deze landen. Drie van de bezochte projecten worden gefinancierd door Dorcas Ondernemers Noord-Holland-Noord. Adri Wijker, voorzitter van de ondernemersgroep, doet verslag van de reis.

'Op zondagmorgen moest ons reisgezelschap al vroeg uit de veren om een kerkdienst van Masai in Tanzania te kunnen bijwonen. De viering vond in de open lucht plaats. Net voordat wij arriveerden, was de voorganger op zijn bromfietst aangekomen. Terwijl kerkbezoekers druk waren met het klaarzetten van banken en een tafel, kwamen van alle kanten Masai aanlopen. Sommigen met hun kudde. De dieren bleven in de buurt rondscharrelen, terwijl de herders de viering bezochten. Het meemaken van zo'n kerkdienst is een ervaring om nooit te vergeten. Na afloop hebben we gezongen en gedanst met de kinderen.



Een bezoek aan een kerkdienst bij de Masai in Tanzania.

Waterproject in Rundugai

In Rundugai, een regio met ongeveer tienduizend inwoners, is Dorcas zes jaar geleden gestart met een ontwikkelingsproject. Een van de onderdelen van dit project was de aanleg van een voorziening voor schoon water in zes dorpen in Rundugai. Onze ondernemersgroep heeft een deel van het project voor haar rekening genomen door drie grote watertanks te financieren. Door de rotsige bodem was het voor de lokale bevolking, die zelf de leidingen hadden aangelegd, moeilijk om de sleuven richting de dorpen te graven. Toch is dit gelukt. De inwoners werden van schoon drinkwater voorzien.

Tot ons genoegen zagen we tijdens deze reis dat de lokale overheid het belang van het waterproject inziet. De overheid wil de watervoorziening uitbreiden naar verderop gelegen dorpen. Daarvoor is het nodig dat de capaciteit van de leidingen wordt vergroot. Men was bezig met het aanleggen van buizen met een grotere diameter vanuit de bron. Het feit dat de lokale overheid initiatieven van Dorcas uitbreidt, is een zeer goede ontwikkeling.

Opnieuw deelnemen aan de samenleving

In het Meru-gebied in Kenia brachten we een bezoek aan Father James, een predikant die al jarenlang met Dorcas samenwerkt. We werden hartelijk ontvangen met een lunch. Vervolgens maakten we kennis met een groep mensen die participeren in het hiv/aidsproject in Meru. Ze vertelden dat ze via het project medicijnen en voedseladvies krijgen, waardoor het leven er voor hen beter uit is gaan zien. Ze kunnen hun dagelijkse werk weer uitvoeren en maken opnieuw deel uit van de

gemeenschap. Voordat Dorcas met dit project was gestart, zag het leven van deze mensen er heel anders uit. Ze waren door hun ziekte verzwakt, waardoor zij contact met anderen meden en de deur niet meer uitkwamen. Binnen het project wordt ook voorlichting gegeven aan volwassenen en schoolkinderen. Aanvankelijk waren vooral vrouwen bij het project betrokken. Nu nemen ook mannen deel aan het programma. Dat is een hoopvolle ontwikkeling.

Adopt a Student

Vier studenten vertelden ons wat het voor hen betekent om via Adopt a Student een studie te volgen. De opleiding geeft mogelijkheden waar ze in het verleden slechts van konden dromen. Als de studenten straks een diploma op zak hebben, willen zij een bijdrage leveren aan de ontwikkeling van hun land. Adopt a Student van Dorcas bestaat sinds 2004. Inmiddels volgen ongeveer vijftig studenten een hogere opleiding via dit programma.

Dit is slechts een greep uit de vele projecten die we met eigen ogen hebben gezien. We zijn onder de indruk van de toewijding waarmee de lokale projectbegeleiders werken. Stuk voor stuk mooie projecten, die ons hebben laten zien dat dankzij het werk van Dorcas een verschil wordt gemaakt.'

'Geef veel, verwacht weinig'

Jan Ranzijn, voormalig eigenaar Ranzijn tuin & dier, over ondernemerschap.

Kruidenierszoon Jan Ranzijn opende in 1977 zijn eerste winkel in Heiloo. In 1987 introduceerde de ondernemer in Alkmaar de verkoop van tuin- én dierartikelen: Ranzijn tuin & dier. De winkelformule werd in korte tijd succesvol. Aan het einde van zijn ondernemerschap bij Ranzijn tuin & dier vier jaar geleden, bestond de onderneming uit zeven vestigingen met 350 werknemers. Nadat Jan Ranzijn op ondernemersreis naar Afrika was geweest, werd hij adviseur voor Stichting Dorcas Winkels. Afgelopen voorjaar werd hij bestuurslid van de stichting.

Hoe bent u bij Dorcas betrokken geraakt?

'In 2003 ben ik, samen met mijn vrouw Marian, op ondernemersreis geweest naar Kenia en Tanzania. We zijn erg geraakt door het leed dat we hebben gezien. We maakten daar kennis met twintig schoolkinderen; vijftien van hen hadden die morgen niet gegeten. Ook werd ik ontroerd door de blijheid en de mooiheid van deze kinderen. In die week gingen we op vrijdagmiddag naar een opvanghuis voor vrouwen met hiv/aids. Veertien vrouwen heb ik een hand gegeven. Vrouwen die binnenkort zouden sterven. Dat heeft veel indruk op mij gemaakt.'

En toen...

'Ik ben na de reis als adviseur voor Stichting Dorcas Winkels aan de slag gegaan. Ik ben gaan helpen bij het opzetten van een Dorcas-winkel in Heiloo. Met het concept van de winkels wordt in een behoefte voorzien. Mensen kunnen hun spullen kwijt en klanten kunnen voor lage prijzen benodigdheden kopen. De verbondenheid tussen alle mensen die in de winkels samenwerken is prachtig. De verkoop in Heiloo is vorig jaar van start gegaan en bracht dit jaar 70.000 euro op voor een project in Egypte. Alle mensen die voor Dorcas werken, belangeloos of bewust voor een kleiner salaris, dragen bij aan het bestrijden van de armoede.'

Welke wijsheid nam u vanuit huis mee?

'Ik ben opgegroeid in een gezin met acht kinderen. Ik had een geestelijk gehandicapte broer, een godsgeschenk in huis. Door hem waren we ons er altijd van bewust dat er mensen zijn die het minder hebben. Mijn broer overleed afgelopen zomer. Mensen met het downsyndroom zijn mensen van gevoel en van zuiverheid. Dat raakt me en ik ben steeds op zoek naar wat mensen echt motiveert. Kijk naar wat mensen kunnen en wat ze leuk vinden. Verdiep je als ondernemer in je medewerkers. Het is niet vanzelfsprekend dat mensen de juiste functie hebben waarin ze hun talenten kunnen ontplooiën.'

Waar gaat het bij ondernemen om?

'Bij ondernemerschap gaat het om het creëren van winst uit mogelijkheden. Met de winst kun je allerlei dingen doen. Je kunt een gedeelte van de winst aan jezelf besteden, maar ook

een gedeelte besteden aan mensen die het minder hebben dan jij. Als leider kan je dienaar zijn van de zaak die je te leen hebt. Het beginsel om goed voor de ander te zorgen heb ik vanuit huis meegekregen. Mijn ouders kochten vroeger cadeautjes voor het personeel met Sinterklaas, en tussen de middag aten de mensen bij ons.'

> lees verder op pagina 8.



Ondernemer Jan Ranzijn: 'Verdiep je als ondernemer in je medewerkers.'

> *vervolg van pagina 7.*

'Later heb ik geleerd te ondernemen met de gedachte 'geef veel en verwacht weinig'. In het begin ben ik wel eens teleurgesteld, maar het heeft mij geleerd te denken dat het goed is zoals het is. Je best blijven doen voor je medemens is een taak voor iedereen.'

Wat was voor u een belangrijke levensles?

'Na een intern bedrijfsonderzoek in 1999 werd geconcludeerd dat het voor mij en de zaak beter zou zijn als ik zou stoppen. Mijn bedrijf was de pioniersfase voorbij en had een ander soort leiderschap nodig. Een moeilijke periode brak aan vanwege mijn afscheid van de zaak en door privéomstandigheden. In 2001 heb ik de pelgrimstocht naar Santiago de Compostella gelopen. In 111 dagen heb ik 2.500 kilometer afgelegd. De tocht bracht een ommekeer in mijn leven. 'Waar gaat het nu om?', heb ik me afgevraagd, want passie en gedrevenheid hadden bezit van mij genomen. Ik was uit balans geraakt, doordat ik altijd meer en groter wilde. Een valkuil voor veel ondernemers. Ik heb geleerd over mijn passie en mijn goede en slechte eigenschappen. Ik leerde ook om me over te geven. In 2006 besloot ik de zaak te verkopen.'

Over de ondernemer:

Jan Ranzijn, 61 jaar

Business

Tot 2000 directeur van Ranzijn tuin & dier.

In 2006 is de zaak verkocht. www.ranzijn.nl.

Thuis

Getrouwd met Marian. Marian heeft twee kinderen uit een eerder huwelijk en Jan drie. Samen hebben zij vier kleinkinderen.

Vrije tijd

Bestuurslid Stichting Dorcas Winkels en adviseur van de winkel in Heiloo. Betrokken bij de bedrijfsvoering van de kaarsen- en keramiekfabriek en de monastieke winkel van de Sint-Adelbertabdij in Egmond, www.abdijvanegmond.nl.
Jan Ranzijn: 'Ik ben weer ondernemer vanuit dienend leiderschap.'

Dorcas neemt afscheid van directeur Ruud van Eijle

Dorcas neemt volgende maand afscheid van haar directeur Ruud van Eijle. Per 1 december maakt hij de overstap naar World Vision Nederland, waar hij eveneens directeur wordt. Ruud van Eijle blikt dankbaar terug: 'De afgelopen vijf jaar mocht ik een aantal van u beter leren kennen en ben ik een paar keer met een ondernemersgroep op reis geweest. Het was inspirerend en bemoedigend te zien hoe betrokken en hoe groot de inzet van ondernemers is. Er werden niet alleen

reizen naar de projecten georganiseerd, maar ook veilingen, maaltijden en allerlei fondsenwervende acties hier in Nederland. Ik wil u hartelijk bedanken voor de grote steun die we de afgelopen jaren ontvangen hebben. Het mooie werk van Dorcas gaat door en ik wil u daarbij alle goeds en Gods zegen toewensen.'

Het vriendelijke groet, Ruud van Eijle



Tijdens Concert Culinair Enkhuizen van DO West-Friesland (voorheen African Aid Connection) in de zomer van 2008, werd veel geld ingezameld voor het werk van Dorcas.



Ontmoeting met een 'granny' tijdens een ondernemersreis naar Lesotho, juli 2008.

Dorcas Ondernemers Eemland wil groeien

Dorcas Ondernemers Eemland zoekt ondernemers en bedrijven uit de eigen regio, die willen ondernemen tegen armoede. Samen met Dorcas. Met een betrokken netwerk bereikt u veel. En niet alleen voor de allerarmsten; ook dichtbij huis biedt een ondernemersgroep kansen. Sluit u vandaag nog aan bij Dorcas Ondernemers Eemland.

Heeft u een onderneming in de regio Eemland en wilt u ondernemen tegen armoede? Neem eens vrijblijvend contact op met Gerald van Dijk, manager team Bedrijven, tel.06 52640293.

Dorcas Ondernemers

Leden van een Dorcas-ondernemersgroep spannen zich

gezamenlijk in om één of meerdere projecten van Dorcas in Afrika en/of Oost-Europa te ondersteunen. Met financiële middelen, hulpgoederen, een dienst of expertise. Door krachten te bundelen binnen een netwerk is veel mogelijk.

Delen loont

Ook voor uw eigen onderneming kan uw bijdrage aan een ondernemersgroep voordeel opleveren. Onze netwerken brengen u in contact met andere betrokken ondernemers en hun netwerk. U blijft scherp door regelmatig met anderen van gedachten te wisselen over uw bedrijf(voering). En natuurlijk kunnen nieuwe contacten voor nieuwe omzet zorgen. Delen loont dus.

Mooi resultaat benefietdiner ondernemers Noord-Holland-Noord

Ruim vijftig gasten namen op woensdag 27 oktober plaats in Hotel Restaurant de Buizerd in Noord-Scharwoude voor een Benefietdiner. De tafels waren gedekt voor een exclusief viergangendiner. Marcel en Suzanne Bark stelden dit jaar alweer voor de vierde keer hun restaurant beschikbaar ten behoeve van een project van Dorcas. De opbrengst werd dit keer bestemd voor veertig weeskinderen in Arusha, Tanzania. Dorcas Ondernemers Noord-Holland-Noord ondersteunt deze kinderen sinds 2002. Adri Wijnker, voorzitter van de ondernemersgroep: 'In 2003 werd voor de kinderen een weeshuis gebouwd. Als ondernemers hebben we toegezegd dat we de weeskinderen, die nu tussen de tien en twintig jaar oud zijn, zullen ondersteunen totdat zij in hun onderhoud kunnen voorzien. De kinderen krijgen onderdak, voedsel, kleding en een opleiding. Een aantal van hen verblijft op kostscholen, waar ze een opleiding volgen. Twee kinderen studeren inmiddels aan de universiteit.'

Sleutel tot succes

Marcel Bark stond deze keer zelf in de keuken en liet zien dat hij een ware topkok is. De gerechten waren van hoog niveau en werden prachtig opgemaakt aan de gasten geserveerd.



Marcel Bark van restaurant de Buizerd overhandigt de cheque van 2.240 euro aan Adri Wijnker (rechts).

Het personeel van de Buizerd werkte belangeloos aan het diner mee. 'Het was een genoegen om te zien met hoeveel plezier de personeelsleden deze avond, onder leiding van Dennis Huisman, verzorgden. Hun enthousiasme droeg in hoge mate bij aan het succes van de avond', vertelt Adri Wijnker. Tijdens het diner konden de gasten genieten van de prachtige zang en het gitaarspel van Tom van Berkel.

Na het feestelijke diner ontving Adri Wijnker een cheque ter waarde 2.240 euro uit handen van Marcel Bark. Ook Gerke Terpstra, voorzitter van Dorcas Ondernemers West-Friesland, was aanwezig. André Blank, relatiebeheerder bij Dorcas, bedankte Marcel en Suzanne Bark en het personeel aan het eind van de avond. In zijn slotwoord stipte hij ook het belang aan van dit soort initiatieven voor Dorcas.

Golfoernooi brengt 3.800 euro op

Uit handen van Harrie Schouten, voorzitter van de Lionsclub Opmeer, mocht André Blank van Dorcas op 10 september een cheque van 3.800 euro ontvangen. Dit was de opbrengst van een jaarlijks golftoernooi dat deze Lionsclub jaarlijks organiseert en waaraan Golfbaan de Vlietlanden belangeloos meewerkt. Ook bij eerdere evenementen werden balletjes geslagen voor het werk van Dorcas. 95 golfers namen deel aan het toernooi. Het geld is bestemd voor het huizenbouwproject in Nazareth, Ethiopië.



André Blank (links) ontvangt cheque van Harrie Schouten.

Tweede leven voor (uw) mobiele telefoons



Na de aanschaf van een nieuwe telefoon, verdwijnen de afgedankte toestellen niet zelden onopgemerkt in een keukenla of doos op zolder. Bij bedrijven wordt ook niet altijd een nieuwe bestemming gevonden voor de vervangen telefoons. Particulieren en bedrijven worden uitgenodigd om nog werkende toestellen bij Dorcas in te leveren. Want voor elk werkend toestel ontvangt Dorcas gemiddeld 3,50 euro. Begin 2007 is Dorcas een samenwerking aangegaan met Van Klaveren CCC/Eeko® uit Deventer. Eeko® zorgt ervoor dat de ingezamelde telefoons een tweede leven krijgen. Het bedrijf controleert de telefoons en vervangt defecte onderdelen van de toestellen die nog prima kunnen functioneren. Deze (gerepareerde) mobieltjes krijgen een tweede leven. Toestellen die bij controle niet meer werken, worden gerecycled door alle (edel)metalen eruit te halen. Deze metalen worden weer gebruikt bij de productie van nieuwe toestellen.

Wilt u uw 'oude' mobiele telefoon(s) voor Dorcas bestemmen, neemt u dan contact op met Teun Welvaart van team Logistiek, tel. 0228 595900 of stuur een e-mail naar t.welvaart@dorcas.nl

Elf meter glaswand voor uw bedrijfspand

Van de Rabobank Noord-Holland-Noord in Den Helder heeft Dorcas een glaswand van elf meter lang ontvangen. Dorcas mag de wand verkopen en de opbrengst bestemmen voor één van de projecten. De wand bestaat uit elf panelen van elk drie meter hoog met daarop tekeningen met een

agrarische achtergrond. De glazen wand is in zijn geheel te koop, maar u kunt ook kiezen voor één of meerdere panelen. Over de prijs worden we het vast wel eens. Iets voor u? Bel relatiebeheerder André Blank, tel. 06 1505176.

Bouwbedrijf realiseert Oekraïne-huis voor voedselactie

PR BOUWMETHODE
vertrouwd goed gebouwd



Johnny van Dijk: 'Het gaat goed met PR Bouwmethode en daarom willen we iets terugdoen, zoals het bouwen van het Oekraïne-huis'.

Met zijn bouwbedrijf PR Bouwmethode komt directeur Johnny van Dijk (30) op plaatsen in heel Nederland. In standplaats Veenendaal realiseerde hij onlangs het zogenoemde Oekraïne-huis ter promotie van de vijftiende editie van de Dorcas Voedselactie. Het huis is een kopie van de huizen in Oost-Europa en werd dit jaar voor de tweede keer gebouwd. Een week lang werd het huis vrijwillig door vier mensen bewoond. Zij hebben diverse acties op touw gezet om zoveel mogelijk voedselpakketten in te zamelen. De gebeurtenissen van de voedselactie werden op de voet gevolgd door GrootNieuwsRadio.

'Het is een zegening dat ons bedrijf goed loopt. We hebben het goed en daarom mogen we iets terugdoen', vertelt Johnny van Dijk over zijn motivatie om bij te dragen aan de voedselactie. PR Bouwmethode bestaat sinds augustus 2009 en werkt voor zowel de zakelijke als de particuliere markt. Het bedrijf heeft zeven mensen in dienst en het aantal opdrachten blijft snel toenemen.

Huizen van mudbricks

De ondernemer bezocht afgelopen september met Dorcas diverse projecten in de Transcarpaten. 'In zigeunerdorpen in Oekraïne worden huizen gebouwd van mudbricks: stenen van paardenmest, leem en stro. Als het regent is het net alsof je de manege oploopt, er hangt een heel penetrante lucht. Na verloop van tijd verdwijnt de onderste laag stenen in de grond, waardoor het huis verzakt. Europeanen hebben er geen idee van dat hele bevolkingsgroepen in dit soort huizen wonen.'

Vorig jaar was Johnny van Dijk als bouwcoördinator betrokken bij de eerste editie van het Oekraïne-huis. Hij kwam met de actie in contact door een oproep via GrootNieuwsRadio. 'Het eerste huis was te goed. De tweede uitvoering is een stuk primitiever. Het is met een knipoog gebouwd; het tocht binnen, het raam is van folie en de kachel is provisorisch geplaatst.' Werknemers van PR Bouwmethode hebben zo'n 120 uren aan het Oekraïne-huis gewerkt. 'We zijn creatief te werk gegaan. De afrastering hebben we bijvoorbeeld gemaakt van alle restmaterialen.'

Respect voor veldwerkers

'Ik kende Dorcas in eerste instantie alleen van vroeger, als een oubollige organisatie die voedselpakketten en kleding uitdeelt. Dat beeld is inmiddels bijgesteld. Ik heb diep respect voor de veldwerkers van Dorcas. In Oekraïne heb ik gezien dat er een kritische

selectie is voordat mensen in aanmerking komen voor hulp. Projecten worden stopgezet als afspraken niet worden nagekomen. Soms mislukken projecten ook. De medewerkers zijn realistisch en gedreven.

Ondernemerszin stimuleren

'Bij een bezoek aan een boomgaard zag ik dat de bevolking alleen de gevallen vruchten van de grond opraapt. Mensen komen niet op het idee om een trap te pakken. Van alle grond wordt slechts tien tot vijftien procent gebruikt voor de landbouw. De ondernemerszin is er door het communisme uitgeslagen. Dat moet je opnieuw stimuleren. Door microkredieten te verstrekken leg je mensen morele druk op om te gaan ondernemen. Bovendien leren ze met geld omgaan; op jaarbasis verdienen ze nu wat bij ons slechts een weekloon is. En van het ondernemerssucces zal hun hele netwerk profiteren.'

'Aan de andere kant vind ik het mooi dat Dorcas er is voor mensen die nooit voor zichzelf kunnen zorgen. Als rijke westerling moet je deze mensen voeden en hen kleding geven. Dat is ook een bijbelse opdracht. Het granny-programma maakte dan ook veel indruk op mij. Deze mensen werden aan hun lot overgelaten en niemand keek naar hen om.'

Kieskeurige ondernemers

'Ondernemers zijn heel kieskeurig, ze willen niet dat je gewoon je handje ophoudt. De voedselactie is heel concreet en dat spreekt aan. Dorcas werft voedselpakketten of geld voor de transporten. Dat maakt het voor ondernemers, zoals ik, makkelijker om te geven.'

Dorcas zoekt goederen en diensten

Het bedrijfsleven speelt een belangrijke rol in de hulpverlening van Dorcas. Niet alleen voor de financiële ondersteuning van projecten, maar ook wat betreft de hulpgoederen die naar Oost-Europa of Afrika worden getransporteerd. Bedrijven stellen bijvoorbeeld hulpgoederen ter beschikking of transportondernemingen bieden belangeloos een vrachtwagen aan om de goederen op de plaats van bestemming te krijgen. Ook uw organisatie kan met hulpgoederen of diensten bijdragen aan het werk van Dorcas.

Goederen in grote partijen

In de praktijk van alledag blijkt veelal dat het afvoeren van winkeldochters een kostbare zaak is die geen enkele ondernemer graag ziet. Denk maar aan levensmiddelen die niet (meer) gewild zijn op de Nederlandse of de Europese markt; producten waarbij er te weinig gewicht in de verpakking zit, waardoor deze niet op de markt mogen worden gebracht; goederen die uit de collectie worden genomen. Dorcas kan u van dienst zijn door te zorgen dat deze producten terecht komen bij mensen die ze zeer zeker kunnen gebruiken: de allerarmsten in Afrika en Oost-Europa. Uw goederen worden niet op de markt gebracht, maar worden via onze vestigingen en lokale partners in het buitenland aangewend voor humanitaire doeleinden. De distributie en controle worden dus door onszelf uitgevoerd. Mocht u een partij willen aanbieden dan kunt u contact opnemen met Teun Welvaart van team Logistiek, tel. 0228 595900 of via e-mail: t.welvaart@dorcas.nl.

Gevraagde goederen

Ten behoeve van de projecten in Afrika en Oost-Europa worden

diverse goederen ingezameld. Een overzicht van de nodige artikelen staat op onze website: www.dorcasenbedrijven.nl/hulpgoederen met daarop onder meer kantoormeubilair en -artikelen, witgoed, bedtextiel en producten voor persoonlijke verzorging. Heeft u goederen die niet op de lijst voorkomen, maar wel goed bruikbaar zijn voor hulpverlening, neemt u ook dan contact op.



Hulpgoederen die Dorcas van bedrijven ontvangt vinden een nieuwe bestemming.

Investeerders gezocht

Soedan, Roemenië, Ethiopië en Mozambique hopen op uw steun

Voor het einde van het jaar brengt Dorcas graag vier projecten voor het voetlicht. Team Bedrijven is dringend op zoek naar sponsors die willen investeren in de hulp die Dorcas geeft in Soedan, Roemenië, Ethiopië en Mozambique. Wilt u Dorcas helpen om het werk in deze landen voor te zetten? Giften kunt u overmaken op giro 2500 o.v.v. het giftnummer bij het betreffende project. Ontvangt u graag aanvullende informatie? Geef het door aan team Bedrijven, via tel. 0228 595900 of per e-mail: bedrijven@dorcas.nl.



Gemeenschapscentrum in Wau, Soedan

Wau is een arme stad in Zuid-Soedan waar ongeveer honderd-duizend mensen leven. Tijdens de oorlog zijn veel mannen uit de stad gesneuveld. Vrouwen, kinderen en ouders bleven achter. Zij hebben moeite om in eigen levensonderhoud te voorzien. Een groot aantal jonge mensen in deze regio is werkloos en/of heeft geen opleiding gevolgd.



Dorcas financiert een medische kliniek in de havenstad Beira, Mozambique.

Dorcas bouwt mee aan een gemeenschapscentrum waar jongeren in de leeftijd van 16 tot 40 jaar vakinhoudelijke cursussen kunnen volgen. De realisatie van het centrum wordt eind dit jaar voltooid. Jongeren kunnen lessen volgen op het gebied van tuinbouw en naaien. Ook worden zij getraind in de facetten die aan bod komen bij het opzetten van een eigen bedrijf, zoals de boekhouding en de bedrijfsvoering.

Voor de realisatie van het centrum is dit jaar nog 92.000 euro nodig. Het giftnummer voor dit project is 8603.

Toekomst voor gezinnen in Roemenië

De meest kwetsbare families in Roemenië zijn vaak niet in het bezit van identiteitspapieren. Juist deze papieren zijn belangrijk om in aanmerking te komen voor lokale voorzieningen. Deze families kunnen het zich daarom niet permitteren om een flat te huren en de onderhoudskosten te betalen. De kostwinners hebben meestal tijdelijk werk. Het geld dat wordt verdiend, gaat op aan de aanschaf van levensmiddelen. Er blijft geen geld over voor betere huisvesting.

Sinds 2007 biedt Dorcas hulp en ondersteuning aan ongeveer zeventig families in twee districten: Mures en Salaj. Deze families krijgen onderwijs in het verzorgen van kleinvee (varkens, konijnen, kippen) en in het werken op het land (landbouw). Aan het einde van het jaar plukken ze hier de vruchten van. De opbrengst wordt gedeeld met andere arme gezinnen. Maandelijks krijgen de families financiële ondersteuning voor de aanschaf van veevoer. Ook ontvangen zij bouwmaterialen, zodat ze op de juiste manier hun land en vee kunnen verzorgen. In de twee kassen die gebouwd zijn, worden groenten en lelies gekweekt. De twintig gezinnen die er gebruik van maken, kunnen het overschot aan groenten en de lelies op de lokale markt verkopen.

Voor dit landbouwproject is nog ruim 8.000 euro nodig. Het giftnummer is 8598.

Vaktrainingscentrum in Awassa

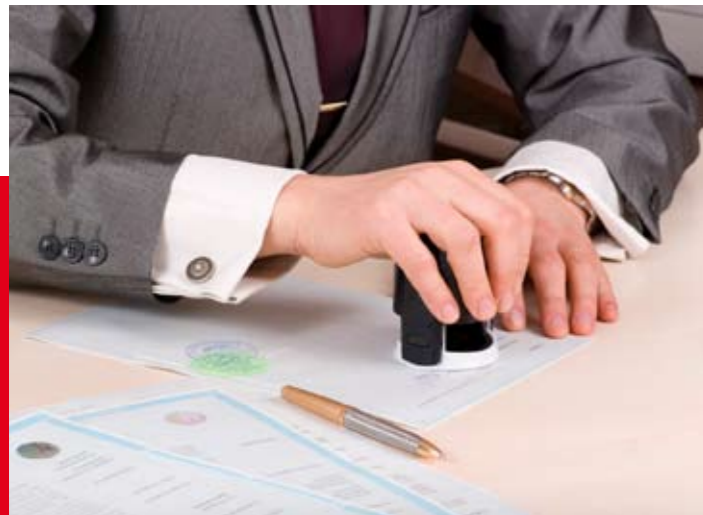
In de stad Awassa in Ethiopië werd in 2007 een technisch trainingscentrum gebouwd. 160 studenten kunnen er een theoretische opleiding volgen en daarnaast nog twee tot drie jaar praktijklessen in landbouwkunde of werktuigkunde. Na hun opleiding worden de studenten in staat gesteld om via microkrediet verbeterde landbouwmethoden te gebruiken en mechanisatie in de landbouw te introduceren. Dat is hard nodig, omdat Ethiopië kampt met een tekort aan water voor irrigatie door onregelmatige regenval. Hoewel het gebied rondom Awassa zeer geschikt is voor landbouw, blijft de productie laag. Dit komt doordat landbouw op een zeer traditionele manier wordt bedreven.

Voor het trainingscentrum draagt Dorcas dit jaar 127.000 euro bij, waarvan nog 8.000 geworven dient te worden. Voor dit project is het giftnummer 8604.

Medische kliniek in Beira, Mozambique

De inwoners van de sloppenwijk Inhamudima in Mozambique hebben geen toegang tot basisvoorzieningen, zoals betaalbare gezondheidszorg. De bevolking is arm en het inkomen is niet toereikend genoeg om van gezondheidsdiensten gebruik te maken. De (zwangere) vrouwen en kinderen zijn het meest kwetsbaar en daarmee vatbaar voor ziekten. De meeste kinderen worden niet gevaccineerd tegen infectieziekten. Voor deze groep mensen financiert Dorcas een medische kliniek in de havenstad Beira. De kliniek voorziet in de volgende gezondheidsdiensten: medische consulten, behandeling, laboratoriumonderzoek, bijhouden van groei en ontwikkeling van kinderen. In 2008 werd de afdeling verloskunde opgezet.

Dit jaar is nog 46.341 euro nodig voor de kliniek. Het giftnummer voor medische zorg in Beira is 8605.



MVO blijft speerpunt voor de Belastingdienst

De invoering van de nieuwe Successiewet op 1 januari 2010 en de recentelijk gepubliceerde belastingplannen voor het jaar 2011, hebben gevolgen voor de wijze waarop ondernemers een bijdrage kunnen leveren aan goede doelen. Maatschappelijk verantwoord ondernemen blijft echter een speerpunt voor de Belastingdienst. De fiscale faciliteiten voor schenken blijven dan ook grotendeels onaangetaast. Op deze pagina geeft mr. Anne Geert de Raad, notaris bij De Raad Reinders Notariaat te Medemblik, een toelichting.

Geen schenkbelasting

In Nederland worden schenkingen in principe belast met schenkbelasting. Deze heffing vindt haar grondslag in de Successiewet. Gelukkig bevat deze regeling tal van vrijstellingen. Eén hiervan is de schenking aan een zogenaamde Algemeen Nut Beogende Instelling (ANBI). Dorcas is door de belastingdienst aangewezen als ANBI. Dit betekent dat schenkingen aan Dorcas volledig zijn vrijgesteld van schenkbelasting.

Geen erfbelasting

Niet alleen schenkingen worden belast, ook over verkrijgingen krachtens erfrecht wordt in principe fiscaal geheven. De heffing heet in dit geval erfbelasting, maar verschilt inhoudelijk niet van schenkbelasting. Beide heffingen worden beheerst door de Successiewet, waarbij dezelfde heffingpercentages worden gehanteerd. Ook de vrijstellingen komen voor een groot deel overeen. Dit betekent dat Dorcas als ANBI over verkrijgingen krachtens erfrecht geen erfbelasting hoeft te betalen.

Aftrek eenmalige giften

Eenmalige giften zijn voor de Inkomstenbelasting en voor de Vennootschapsbelasting aftrekbaar, mits deze giften minimaal 1% van het inkomen van de schenker betreffen. In dit geval is de gift met een maximum van 10% van het inkomen van de schenker aftrekbaar. Deze faciliteit was ruimer, maar wordt per 1 januari 2011 beperkt tot schenkingen aan een ANBI. Uw schenking aan Dorcas blijft derhalve aftrekbaar.

Periodieke giften

Periodieke giften moeten worden overeengekomen in een notariële akte. In deze akte spreekt u met een ANBI af om gedurende een termijn van minimaal vijf jaar minimaal één keer per jaar een vastgesteld bedrag aan de ANBI te schenken. Tijdens de vijfjaarstermijn vervalt de verplichting om jaarlijks te

schenken slechts bij overlijden. Deze constructie creëert bij u als ondernemer een jaarlijkse aftrek in de Inkomstenbelasting of Vennootschapsbelasting van het in dat jaar geschonken bedrag. Met andere woorden, de wetgever faciliteert het schenken en het nalaten van vermogen aan goede doelen. Voor schenk- en erfbelasting kan gebruikgemaakt worden van vrijstellingen, voor de Inkomstenbelasting en Vennootschapsbelasting zijn er aftrekposten.

Dorcas in uw testament

Er zijn twee manieren om Dorcas in uw testament op te nemen. Ten eerste kunt u Dorcas benoemen tot erfgenaam. Dit betekent dat zij (een deel van) uw nalatenschap verkrijgt. Dorcas kan enig erfgenaam zijn, maar u kunt Dorcas ook voor een nader te bepalen deel tot erfgenaam benoemen, tezamen met bijvoorbeeld familieleden of andere goede doelen. Daarnaast kunt u Dorcas een legaat nalaten. U omschrijft in uw testament dan exact wat u na uw overlijden aan Dorcas wilt geven. Dit is meestal een geldbedrag, maar het kunnen ook goederen zijn. Alle erfrechtelijke verkrijgingen zijn bij Dorcas onbelast.

Meerjarige schenking

U spreekt met Dorcas af om gedurende minimaal vijf jaar jaarlijks een bedrag te schenken. Deze schenkingen zijn bij u voor de Inkomstenbelasting of Vennootschapsbelasting aftrekbaar en leiden derhalve tot maximaal 52% belastingvoordeel. Bij Dorcas zijn de periodieke schenkingen onbelast. Voor deze constructie is een notariële akte vereist. Voor Dorcas is een aantal notarissen bereid om dergelijke akten kosteloos te verzorgen, waaronder ook ons kantoor De Raad Reinders Notariaat.

Fonds op naam

Dorcas biedt u als ondernemer de mogelijkheid om een specifiek project te ondersteunen. Dit doet u door het oprichten van een

zogenaamd 'fonds op naam'. U kunt dit fonds tijdens leven oprichten, of in uw testament de wens laten opnemen dat dit fonds na overlijden wordt opgericht. De regels van het fonds worden in overleg met Dorcas vastgesteld. Het fonds heeft een doelstelling dat betrekking heeft op ontwikkelingshulp. In de overeenkomst tussen Dorcas en u wordt een specifiek project gedefinieerd. U bepaalt vervolgens de naam en het vermogen van het fonds. De naam kan bijvoorbeeld uw eigen naam zijn, of dat van uw bedrijf. Het fonds op naam kan worden opgericht met een vermogen vanaf circa 45.000 euro.

Het beheer van het fonds wordt in handen gegeven van een bank. De bank belegt het vermogen op basis van hetgeen in de overeenkomst is bepaald: er zijn immers diverse beleggingsvormen mogelijk. Ik adviseer om het vermogen van het fonds te schenken door middel van de hiervoor omschreven meerjarige schenking. Dit leidt immers tot onvoorwaardelijke aftrekbaarheid van de gehele schenking voor de Inkomstenbelasting of Vennootschapsbelasting.

De voordelen van een fonds op naam zijn legio. U hoeft niet zelf een stichting op te richten met alle formaliteiten van dien. U hoeft dus geen onafhankelijke bestuurders te zoeken, u hoeft niet langs de notaris en u hoeft voor uw stichting geen goedkeuring aan te vragen bij de Belastingdienst. De continuïteit is bij Dorcas voldoende gewaarborgd.

Meer informatie

Voor meer informatie over het onderwerp 'geven' kunt u contact opnemen met Esther Bergstra van Dorcas via tel. 0228 595900 of per e-mail: e.bergstra@dorcas.nl.

Met dank aan:

De Raad Reinders
NOTARIAAT



Masai-kinderen uit Tanzania.

Dorcas

Dorcas is een internationale hulporganisatie die in achttien landen in Oost-Europa en Afrika 180 projecten van lokale partnerorganisaties ondersteunt. Dorcas helpt, geïnspireerd door Mattheüs 25, de allerarmsten in de wereld, ongeacht ras, religie, geslacht of politieke overtuiging. Dorcas geeft vier soorten hulp: noodhulp, sociale hulp, structurele hulp en financiële adoptie. In Nederland zijn tienduizenden vrijwilligers, ondernemers en giftgevers bij Dorcas betrokken.



noodhulp



sociale hulp



structurele hulp



financiële adoptie

Maatschappelijk betrokken ondernemers

Dorcas onderhoudt al jarenlang goede contacten met een nog steeds groeiende groep maatschappelijk betrokken ondernemers. Ondernemers die de armoede in de wereld niet accepteren en concreet in actie willen komen om hier samen met Dorcas iets aan te doen. Dat kan op veel manieren, bijvoorbeeld door een gift over te maken voor één van de Dorcas-projecten, een project financieel te adopteren, deel te nemen aan een Dorcas-ondernemersgroep of met uw bedrijf fondswervende activiteiten te organiseren.

Ondernemersreizen

Dorcas organiseert elk jaar ondernemersreizen. Deelnemers bezoeken diverse Dorcas-projecten en lokale partnerorganisaties. U kunt met eigen ogen zien waarin u investeert of op bijzondere manier kennismaking met het werk van Dorcas. Een actueel overzicht van de reizen staat op www.dorcasenbedrijven.nl.

Hulpgoederen voor Dorcas

Dorcas zamelt goederen in ten behoeve van de projecten in Oost-Europa en Afrika, zoals schoenen, voedsel, kantoor-meubilair of transportmiddelen. De inzamellijst voor bruikbare goederen vindt u op dorcasenbedrijven.nl/hulpgoederen. Contactpersoon hulpgoederen: Teun Welvaart, e-mail: t.welvaart@dorcas.nl of tel. 0228 595900.

Connect is een uitgave van Dorcas Hulp Nederland:
Postbus 1, 1619 ZG Andijk
Tel. 0228 595900, bedrijven@dorcas.nl
www.dorcasenbedrijven.nl

Verschijning: juni en in november
Oplage: 2.500 exemplaren
Vormgeving en druk: ABOVO Media
Redactie: team Bedrijven en team Communicatie.



Ondernemen tegen armoede

Pakistan en India zijn getroffen door de zwaarste overstromingen in honderd jaar. Meer dan 1.800 mensen kwamen bij de overstromingen om. Twintig miljoen mensen zijn door deze natuurramp getroffen. Via partner CRWRC biedt Dorcas hulp aan achtduizend gezinnen in de provincie Khyber Pakhtunkhwa, in het noordwesten van Pakistan.

